

DIE GRUNDLAGE UNSERES ERFOLGES SIND DIE MENSCHEN.



CBRE ist der weltweit führende Immobiliendienstleister für Eigentümer, Investoren und Nutzer von gewerblichen Immobilien - mit mehr als 80.000 Mitarbeitern in über 450 Niederlassungen. Aufgrund des nachhaltigen Wachstums suchen wir für unser charmantes Makler Team im Bereich Logistik & Industrie einen motivierten und engagierten:

Junior Consultant (m/w) - Immobilien (Vollzeit/Teilzeit)

Gewerbe Immobilien – Vermietung und Verkauf

Wir bieten:

- Ein ausgezeichnetes Arbeitsklima, in dem Eigeninitiative und Teamgeist zählen
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet und Entwicklungsmöglichkeiten in einem erfolgreichen und expandierenden internationalen Konzern
- Attraktive Büroräumlichkeiten im Zentrum Wiens
- Flexible Zeiteinteilung im Rahmen unseres Gleitzeitmodells
- Zahlreiche Mitarbeiter Benefits
- Attraktive Büroräumlichkeiten im Zentrum Wiens
- Fortlaufende Unterstützung durch unser Back-Office und Marketing-Team
- Marktadäquates Gehalt bestehend aus Fixum und Provision

Ihre Aufgabe:

Eingebunden in ein Team von Fachexperten in einem internationalen Umfeld lernen Sie von den Besten und treiben Ihre fachliche und persönliche Entwicklung voran.

Der Schwerpunkt Ihrer Aufgaben liegt in der Kundenakquisition und –betreuung im Bereich Vermietung und Verkauf. Mittelfristig werden Sie Ihre Kunden eigenverantwortlich betreuen und treiben den Aufbau eines eigenen Kundenstockes im Unternehmen voran.

Folgende Tätigkeiten runden Ihr Aufgabenprofil ab:

- Proaktive Identifizierung von Immobilien zur Vermarktung an Eigennutzer, Mieter, Investoren und Bauträger
- Erarbeiten eines Netzwerkes bestehend aus Eigennutzern, Mietern, Investoren, Bauträgern und Makler –Kollegen
- Proaktive Zusammenarbeit mit allen Service und Business Lines innerhalb von CBRE Österreich sowie unserer internationalen Kollegen
- Top-Service für unsere lokalen und internationalen Kunden

Ihr Profil:

- Sie bringen idealerweise erste Erfahrungen in der Immobilienbranche und/oder eine Ausbildung mit Schwerpunkt
- Real Estate Management, sowie in der Kundenbetreuung mit und punkten mit folgenden Eigenschaften:
 - Sie sind kommunikativ und äußerst vertriebsstark
 - Sie verfügen über ein professionelles und sicheres Auftreten und agieren eigenständig
 - Sie blühen in einem engagierten, leistungsorientierten Umfeld auf
 - Sie sind proaktiv, initiativ, denken vernetzt und agieren zielorientiert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an: **Mag. Heidrun Seewald** recruiting.vienna@cbre.com